

# Leadgenerator@online.

Messbar mehr Leads über Ihre Website.



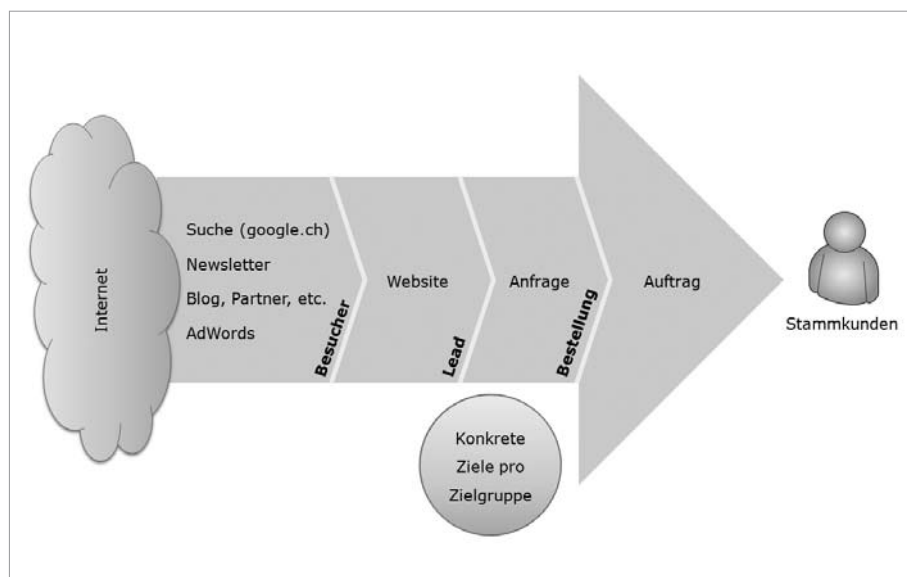


## Von der Website als Imageprospekt hin zum businessoptimierten Leadgenerator

Ist es nicht ein Traum, via Website zahlreiche gute Leads mit grossem Potential oder direkte Verkaufsabschlüsse zu generieren? Der Leadgenerator@online bringt Sie einen Schritt weiter.

In einer Analysephase werden die für Sie relevanten Ziele der Website ermittelt, so zum Beispiel die Anzahl Anfragen/Bestellungen und die Downloads von Prospekten, die pro Woche/Monat erzielt werden sollen.

Aufgrund einer eingehenden Analyse Ihrer bestehenden Website werden das Verhalten der Besucher, die Nutzung der Inhalte und allfällige Schwerpunkte transparent gemacht. Diese Erkenntnisse bilden die Grundlage für alle weiteren Schritte.



Online Sales Funnel

Durch die Analyse und unsere Erfahrung wird das konkrete Optimierungspotential ermittelt und mögliche Massnahmen werden mit Ihnen besprochen. Meist kann mit geringem Aufwand schnell eine grosse Verbesserung erreicht und somit die Wirtschaftlichkeit markant erhöht werden.

Ein auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenes Controlling zeigt Ihnen dann periodisch und übersichtlich die Entwicklung der für Sie relevanten Kennzahlen im Vergleich zu den definierten Zielen auf und bietet die Grundlage für weitere Optimierungen.

### Ihr Nutzen

- Messbar mehr Leads oder mehr Umsatz
- Ausrichtung Ihrer Website auf Ihre Business-Ziele
- Übersichtliches Reporting

### Marty Häuser AG:

#### 50 Leads pro Woche

«Für Marty Häuser ist und war das Internet immer mehr als «die Visitenkarte im Web». Die Website ist unser Leadgenerator, unser zusätzlicher Verkäufer. Durchschnittlich generiert uns das Internet 50 konkrete Anfragen pro Woche und insgesamt lassen sich ungefähr 30 Verträge pro Jahr auf unsere Internetpräsenz zurückführen. Ein Nutzen, der sich jederzeit rechnen lässt.»

*Hansjürg Rüdlinger*

*Leiter Marketing Marty Häuser AG*



### Online Group

Wil | Luzern | PL-Wroslaw

www.online.ch, info@online.ch